



Adrian Pastuszak
Dyrektor Regionalny OVB Polska

Propozycja współpracy



605 409 676
adrian.pastuszak@ovb.com.pl

O mnie



Moja specjalizacja to doradztwo sukcesyjne. Analizuję wpływ prawa spadkowego na sytuację rodzinną oraz biznesową klienta.

Tworzę “tarcze ochronne”, które są ważnym elementem sukcesji.

Wierzę w to, że proste i zrozumiałe rozwiązania dają najlepsze rezultaty.

Od początku swojej kariery (2008 rok) jestem związany OVB Allfinanz – platformą, dzięki której mam dostęp do najlepszych w Polsce produktów z obszarów ubezpieczeń, bankowości, kredytów oraz inwestycji.

Prowadzę aktualnie najlepszą Dyрекcję Regionalną w Polsce. Planuję rozszerzyć biznes otwierając nowe oddziały w miastach powyżej 100 000 mieszkańców.



www.adrianpastuszek.pl / 605 409 676 / adrian.pastuszek@ovb.com.pl



13

lat doświadczenia



28

licencji



60

członków zespołu



6000

klientów



3

TOP 3 Dyrekcji Regionalnych w
Polsce

Co oferuję?

- ✓ Projekt z ogromnym rynkiem klientów.
- ✓ Gwarancję skuteczności
- ✓ Branżę covido-odporną.
- ✓ Brak stałych kosztów.
- ✓ Profesjonalne wdrożenie krok po kroku.

Kogo szukam?

- Ambitnych i pomysłowych ludzi
- Z kontaktami biznesowymi
- Z genem przedsiębiorczości
- Z doświadczeniem w kontakcie z klientami

Jeśli

- Masz więcej potencjału niż obecnie wykorzystujesz...
- Lubisz wygrywać, masz wielkie ego...
- Uważasz, że w Twoim życiu jest czas na coś nowego...

...jesteś w dobrym miejscu!



OVB – wiodący pośrednik finansowy w Europie



**with a strong history
into a strong future**

OVB (Objektive Vermögensberatung) to europejskie przedsiębiorstwo doradztwa finansowego.

Firma założona w 1970 roku w Kolonii.

W Polsce działa od 1992 r. jako OVB Allfinanz Polska Spółka Finansowa sp. z o.o. z centralą w Warszawie.

OVB Holding notowany na giełdzie we Frankfurcie od 07.2006, (PRIME STANDARD, ISIN DE0006286560).

www.ovb.eu

3,93 mln

ponad 3 mln
Klientów



5 164

ponad 5 000
Pośredników Finansowych



15

działalność w 15
krajach Europy



100

ponad 100 renomowanych
Partnerów Produktowych w
Europie



Rynek finansowy w Polsce



KNF

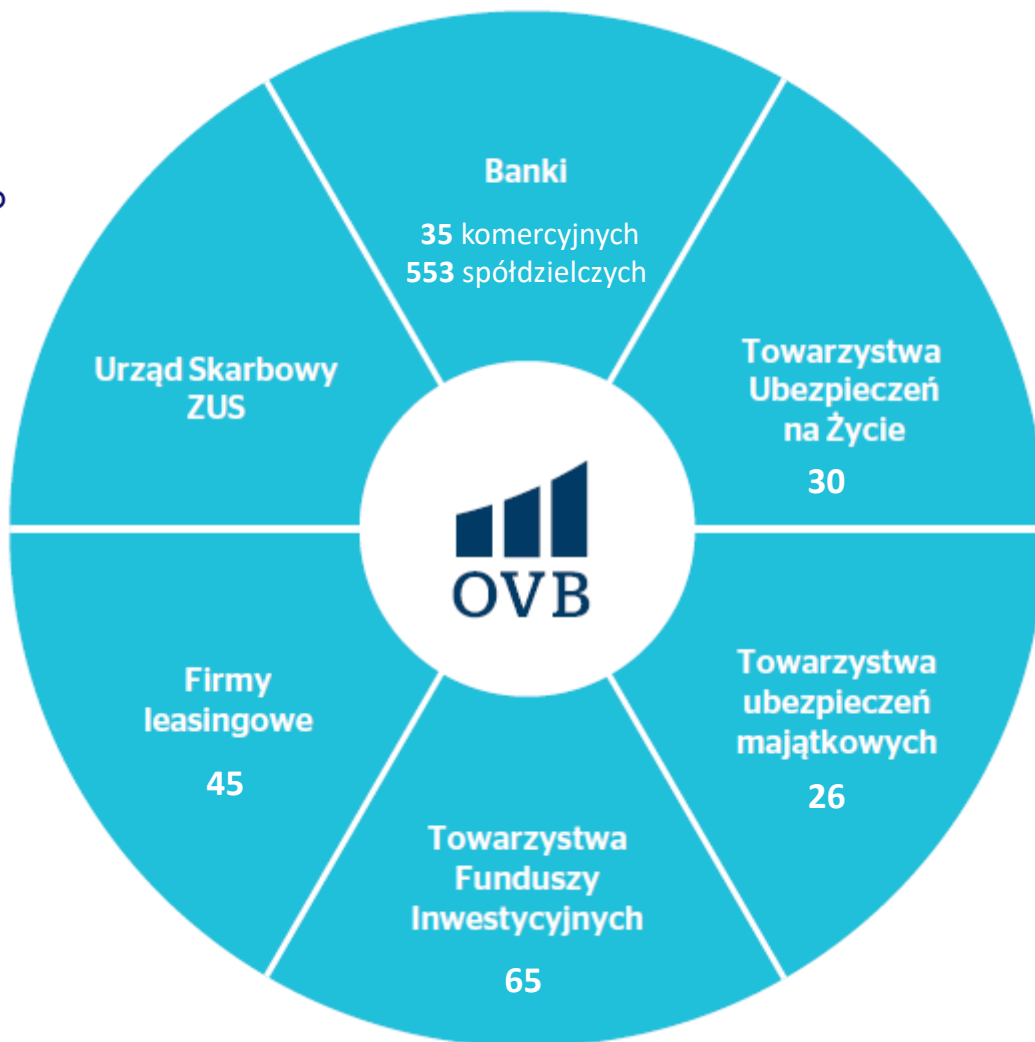
KOMISJA
NADZORU
FINANSOWEGO



Ubezpieczeniowy
Fundusz
Gwarancyjny

BFG

BANKOWY
FUNDUSZ
GWARANCYJNY



Obszary doradztwa



PRYWATNA
EMERYTURA



POLISA
NA ŻYCIE



SUKCESJA
FIRMY



BENEFITY
PRACOWNICZE



PRZYSZŁOŚĆ
MOICH DZIECI



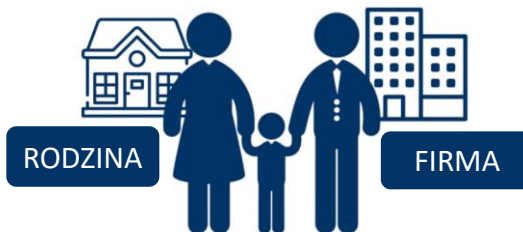
PAKIETY
MEDYCZNE



GRUPOWE
UBEZPIECZENIE



GRUPOWE
PAKIETY MEDYCZNE



KREDYT
HIPOTECZNY



PLAN SZYBSZEJ
SPŁATY KREDYTU



LEASINGI
KREDYTY



GWARANCJE
KONTRAKTOWE



OC / AC
AUTO



UBEZPIECZENIE
DOMU



UBEZPIECZENIE
FIRMY



OC / AC
FLOTA

Współpraca z najlepszymi dostawcami produktów



ERGO
HESTIA®

ING 

HDI

 **GENERALI**
Ubezpieczenia



Millennium
leasing

Allianz 

 **Leasing**

COMPENSA 
VIENNA INSURANCE GROUP

warta.

ESALIENS

 **Santander**

Gothaer

 **MetLife**

 **Pekao Leasing**

 **PRUDENTIAL**

 **Bank Pekao**

 **Proama**

 **UNIQA**

 **nationale
nederlanden**

 **MTU**
MOJE TOWARZYSTWO UBEZPIECZEŃ S.A.
GRUPA ERGO HESTIA



SIGNAL IDUNA 
UBEZPIECZENIA

 **EFL**

Naszą przewagę opieramy na możliwości swobodnego poruszania się po rynku produktów finansowych i negocjowania indywidualnych warunków z partnerami.

KLIENCI

+

PRACOWNICY

Budowa bazy klientów

Budowa zespołu

Serwis

Zarządzanie

Wynagrodzenie od efektów
własnych

Wynagrodzenie od efektów
zespołu

5000 zł/mc

5000 zł/mc

3-5 klientów

5-10 współpracowników

= 10 000 zł/mc

SPECJALISTA DS. FINANSÓW OSOBISTYCH

Doradzanie klientom indywidualnym w zakresie:

- Zabezpieczenia emerytalnego
- Prawa spadkowego
- Planów oszczędnościowych dla dzieci
- Optymalnego zarządzania budżetem domowym

SPECJALISTA DS. FINANSÓW FIRMY

Doradzanie klientom biznesowym w zakresie:

- Sukcesji firmy
- Odpowiedzialności cywilnej
- Grupowych ubezpieczeń
- Benefitów pracowniczych
- Gwarancji kontraktowych
- Leasingów

MANAGER ZESPOŁU

Zarządzanie zespołem:

- Wsparcie merytoryczne
- Motywacja
- Prowadzenie rozmów kwalifikacyjnych
- Realizacja zadań i projektów
- Podnoszenie efektywności

TEAM OVB ADRIAN PASTUSZAK – 2020r.



3 000 000 zł wypłaconych
prowizji dla pracowników

1 miejsce w Polsce
kat. Dyrekcje Regionalne

1 000 000 zł wypłaconych
świadczeń dla klientów



10 050 zł/mc średnie
wynagrodzenie kadry

60 osób w zespole

12 000 podpisanych
umów z klientami